



# IHR TICKET

## FÜR DIE ZUKUNFT!

Die im SDAX notierte CTS EVENTIM AG ist Europas Marktführer im Ticketing und bereits in 20 Ländern aktiv. Europaweit werden pro Jahr über 80 Millionen Veranstaltungstickets für weit mehr als 100.000 Events aus Rock & Pop, Sport und Klassik über die Systeme der EVENTIM-Gruppe verkauft – ein großer Teil davon über die eigenen Internetportale. EVENTIM bietet „State-of-the-Art“ Vertriebssysteme und Dienstleistungen für den modernen Ticketvertrieb mit individuellen Lösungen für Veranstaltungen jeder Größe. Auch im Segment Live Entertainment übernimmt die EVENTIM Gruppe die europaweite Planung, Organisation und Durchführung von Konzertveranstaltungen, Tourneen, Festivals und anderen Live-Events.

Für unseren Standort in Bremen suchen wir im Bereich Vertrieb (B2B) den

## **Junior Account Manager (m/w)**

(HP/JUAM 0310)

### **Ihre Aufgaben:**

In dieser herausfordernden Position, zunächst befristet auf 2 Jahre, übernehmen Sie verschiedenste Projekte im Rahmen unserer Systemlösungen und Dienstleistungen im Ticketingumfeld und arbeiten eng mit dem Bereichsleiter Vertrieb zusammen. Sie erhalten einen Einblick über sämtliche Vertriebsaktivitäten des Unternehmens. In Ihren Verantwortungsbebereich dieser Nachwuchsposition fallen u. a. die folgenden Aufgaben:

- Betreuung und Ausbau der bestehenden internen und externen Kundenbeziehungen sowie Partnerschaften (Veranstalter, Veranstaltungstättenbetreiber, Vertriebspartner)
- Unterstützung des Bereichsleiters Vertrieb bei der Planung und Organisation, Vor- und Nachbereitung von Kundengesprächen einschließlich Ergebnissicherung
- Erstellung von Präsentationen
- Schnittstelle zum Leiter Regionalvertrieb sowie Leiter Sales Operations
- Stetige Marktbeobachtung und Kommunikation neuer Entwicklungen
- Aufbau und Pflege der internen Netzwerke

### **Ihre Qualifikation:**

- Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder vergleichbare Qualifikation
- Idealerweise erste Erfahrungen im Rahmen von Praktika o.ä. im B2B-Vertrieb erklärungsbedürftiger Produkte und Dienstleistungen, insb. im Medien- und/oder IT-Umfeld und in der Durchführung von Projekten
- Analytische und konzeptionelle Stärken
- Hohe Auffassungsgabe, Abstraktionsvermögen und eine große IT-Affinität
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit sowie ein professionelles Auftreten
- Hohe Eigeninitiative und Freude daran, sich regelmäßig auf neue Situationen und Menschen einzustellen
- Gute Englischkenntnisse, gerne auch Kenntnisse einer weiteren Fremdsprache
- Flexibilität, Belastbarkeit und Freude an Reisetätigkeit

Wir bieten eine vielfältige gestalterische Aufgabe in einem innovativen, internationalen Konzern.

Wenn Sie sich angesprochen fühlen, freuen wir uns auf die Zusendung Ihrer aussagefähigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihrer aktuellen Kündigungsfrist. Bevorzugt können Sie sich auch online unter der E-Mail-Adresse **JUAM@eventim.de** bewerben. Bitte beziehen Sie sich bei der Bewerbung auf das o.g. Kennzeichen.

**CTS EVENTIM AG**

Human Resources

z. Hd. Britta Becker

Contrescarpe 75A, 28195 Bremen